

Anexos Agricultura familiar

Anexo 1. Definiciones de agricultura familiar

I. Proinder-IIICA

Conjunto heterogéneo de productores y sus familias (entre ellos los campesinos en su concepción clásica) que reúnen los siguientes requisitos: intervienen en forma directa en la producción - aportando al trabajo físico y la gestión productiva-, no contratan mano de obra permanente; cuentan con limitaciones de tierra, capital y tecnología.

II. FAO-Sagarpa

La agricultura familiar o pequeña agricultura está compuesta por “los productores agrícolas, pecuarios, silvicultores, pescadores artesanales y acuicultores de recursos limitados que, pese a su gran heterogeneidad, poseen las siguientes características principales:

- 1) Acceso limitado a recursos de tierra y capital,
- 2) Uso preponderante de fuerza de trabajo familiar, siendo el (la) jefe (a) de familia quien participa de manera directa del proceso productivo; es decir, aun cuando pueda existir cierta división del trabajo, el (la) jefe(a) de familia no asume funciones exclusivas de gerente, sino que es un trabajador más del núcleo familiar.

III. FIDA-Rimisp

La agricultura familiar se refiere al ejercicio de una actividad económica, la agricultura, por parte de un grupo social unido por lazos de parentesco o de sangre, la familia, que trabaja y genera productos, bienes y servicios. Incluye una forma social de trabajo y de producción en la que una actividad (la agricultura) es realizada por un grupo doméstico unido por lazos familiares

Anexo 2. Tipologías de agricultura Familiar

I. Proinder-IIICA

- (T1) estrato superior de pequeño productor familiar capitalizado: a pesar de la escasez relativa de recursos productivos con los que cuenta (tierra y capital) en relación al nivel medio de la actividad representado por el empresario agrario-, puede evolucionar (realizar una reproducción ampliada de su sistema de producción). No presenta en general rasgos de pobreza y sus principales carencias se refieren a servicios de apoyo a la producción (financiamiento y crédito, asistencia técnica, apoyo a la comercialización, integración en cadenas productivas, etc.).
- (T2) estrato intermedio de pequeño productor familiar: (los llamados campesinos o pequeños productores 'transicionales' por la teoría sociológica) que posee una escasez de

recursos (tierra, capital, etc.) tal que no le permite la reproducción ampliada o la evolución de su explotación, sino solamente la reproducción simple (es decir, mantenerse en la actividad), y presenta algunos rasgos de pobreza por falta de acceso a servicios sociales básicos.

- (T3) estrato inferior de pequeño productor familiar: cuya dotación de recursos no le permite vivir exclusivamente de su explotación y mantenerse en la actividad, (es 'inviable' en las condiciones actuales trabajando sólo como productor agropecuario), por lo que debe recurrir a otras estrategias de supervivencia (trabajo fuera de la explotación, generalmente como asalariado transitorio en changas y otros trabajos de baja calificación), poseen acentuadas condiciones de pobreza (NBI*), y su mantenimiento en el campo se explica, en una gran mayoría de casos, por el aporte que recibe de programas públicos de asistencia social y por otros ingresos eventuales.

II. FAO-Sagarpa

- Agricultura Familiar de Subsistencia: Es aquella orientada exclusivamente al **autoconsumo**, con disponibilidad de tierras e ingresos insuficientes para garantizar la reproducción económica, lo que los induce a recurrir al trabajo asalariado, rentar parte de la superficie disponible y depender en gran medida de apoyos gubernamentales.
- Agricultura Familiar en Transición: La producción obtenida de la UER se destina a la venta y autoconsumo, cuenta con una mayor superficie que el grupo anterior y diversificación de actividades primarias; sin embargo, presenta dificultades para generar ingresos y producción suficiente para la reproducción familiar, así como para lograr una más eficiente articulación a los mercados. Lo que conlleva a que se empleen fuera de la UER o dependan de otros ingresos.
- Agricultura Familiar Consolidada. Tiene sustento suficiente en la producción propia y acceso a mercados locales. Sin embargo, esto es posible debido a los apoyos gubernamentales y otras fuentes de ingreso que también perciben.

III. FIDA-Rimisp

- Agricultura Familiar Especializada (AFE): obtiene 50% o más de su ingreso bruto total de las actividades agropecuarias y forestales.
- Agricultura Familiar Pluriactiva (AFP): unidad familiar cuyo ingreso bruto total proviene de las actividades agropecuarias y forestales en menos del 50%.

Anexo 3. Método

El análisis de distribución espacial de la agricultura familiar tuvo como punto de partida la identificación de los principales criterios que componen las definiciones y estratificación establecidas por los referentes conceptuales. Una vez identificados los criterios, se establecieron variables proxy para cada uno de ellos, de tal manera que permitieran realizar el estudio a nivel área de control a partir de los datos del Censo Agropecuario 2007. Dado que las áreas de control son unidades espaciales que agregan datos de un determinado número de unidades de producción, se consideraron condiciones de predominancia en las variables definidas para determinar su cumplimiento o no cumplimiento respecto a los criterios de definición de agricultura familiar y su estratificación.

Cve	Variable	Fuente
a	Superficie de las unidades de producción	Censo Agropecuario 2007, INEGI
b	UP que destinan la producción agrícola al consumo de la familia	
c	UP que destinan parte de la producción agrícola al consumo de la familia	
d	UP que destinan la producción agrícola al consumo de animales	
e	UP que no destinan producción agrícola al consumo de la familia	
f	UP que vendieron a intermediario	
g	UP que vendieron a mayorista	
h	UP que vendieron a cadena comercial	
i	UP que vendieron a empacadora o agroindustria	
j	UP que vendieron al extranjero	
k	Se contrata mano de obra para las labores agropecuarias o forestales	
l	Personas totales contratadas	
m	Personas contratadas por menos de 6 meses	
n	UP que obtuvieron algún crédito o préstamo	
o	El productor recibió capacitación	
p	El productor recibió asistencia técnica	
q	Los ingresos del productor provienen de remesas	
r	Los ingresos del productor provienen de los apoyos gubernamentales	
s	Los ingresos del productor provienen de otra actividad	
t	Grado de marginación	

Cve	Variable derivada	Cálculo
α	Total de unidades de producción agrícola	$b + c + (e - d) + d$
β	UP que no contratan mano de obra	$\alpha - k$
γ	UP agrícolas que venden toda su producción	$e - d$
δ	Superficie promedio de la unidad de producción	a / α

Identificación de las áreas de control con predominancia de agricultura familiar

La delimitación de las áreas de control en donde predomina la agricultura familiar se llevó a cabo mediante la aplicación de dos filtros: predominancia del uso de mano de obra familiar y escasez relativa del recurso tierra. Asimismo, es importante señalar que para que un área de control sea

catalogada como predominantemente de agricultura familiar está sujeta al cumplimiento de ambas condiciones.

Filtro	Variable	Condición de cumplimiento
Predominancia de la mano de obra familiar	<ul style="list-style-type: none"> • No contratación de mano de obra • Contratación de mano de obra temporal 	> 50% respecto al total de las UP del área de control
Escasez relativa del recurso tierra	<ul style="list-style-type: none"> • Superficie promedio de la UP del área de control 	< superficie promedio de la UP de la entidad a la que pertenece

Tipificación de la agricultura familiar

La tipificación se llevó a cabo considerando variables proxy de la estratificación establecida en cada uno de los referentes conceptuales. Los grandes grupos de variables que fueron utilizadas para realizar la tipificación son: grado de marginación, origen de los ingresos, acceso a servicios y destino de la producción.

Referente	Estrato	Variable principal	Variabes	Condición
IICA-PROINDER	Superior con servicios	Grado de marginación bajo y muy bajo	<ul style="list-style-type: none"> • Capacitación y asistencia técnica • Financiamiento 	> 50% del total de las UP del área de control en al menos una de las variables
	Superior sin servicios		<ul style="list-style-type: none"> • Capacitación y asistencia técnica • Financiamiento 	<= 50% del total de las UP del área de control en al menos una de las variables
	Intermedio	Grado de marginación medio	<ul style="list-style-type: none"> • No aplica 	No aplica
	Inferior pluriactivo	Grado de marginación medio	<ul style="list-style-type: none"> • UP que reciben otros ingresos 	> 50% del total de las UP del área de control
	Inferior especializado		<ul style="list-style-type: none"> • UP que reciben otros ingresos 	<= 50% del total de las UP del área de control

Referente	Estrato	Variables	Condición
FAO-SAGARPA	Subsistencia	<ul style="list-style-type: none"> UP agrícolas que destinan todo al consumo de familiar y animales 	> 50% del total de las UP agrícolas del área de control
	Transición	<ul style="list-style-type: none"> UP agrícolas que destinan su producción a la venta (a) UP agrícolas que comercializan mediante intermediarios y mayoristas (b) 	> 50% del total de las UP agrícolas del área de control (a y b)
	Consolidada	<ul style="list-style-type: none"> UP agrícolas que destinan su producción a la venta UP agrícolas que comercializan mediante agroindustrias, cadenas comerciales, exportación, procesamiento 	> 50% del total de las UP agrícolas del área de control (a) > 50% del total de UP agrícolas que venden del área de control (b)

Referente	Estrato	Variables	Condición
FIDA-RIMISP	Pluriactiva	<ul style="list-style-type: none"> Ingresos no agropecuarios de la UP 	> 50% del total de las UP del área de control
	Especializada	<ul style="list-style-type: none"> Ingresos no agropecuarios de la UP 	<= 50% del total de las UP del área de control